

SW-Contracting

Ladesäulen aufbauen und Erträge generieren



- Kundenbindung erhöhen
- Erträge generieren
- Marktposition stärken
- Imagegewinn als innovatives und umweltfreundliches Unternehmen
- Anzahl der Ladepunkte steigern

Das SW-Contracting Tool – die optimale Lösung

Mit dem Aufbau und Betrieb konformer Ladeinfrastruktur Erträge generieren und den Ausbau der eigenen Ladesystemnetzwerkes vorantreiben. Mittlerweile ist der Aufbau von Ladeinfrastruktur bei Gewerbekunden, Hotels, Parkraumbewirtschaftern und Wohnbaugesellschaften zu einem etablierten

Geschäftsmodell für kommunale Energieversorger geworden. Hintergrund ist, dass Gewerbetreibende ihren Kunden Lademöglichkeiten für Elektrofahrzeuge anbieten möchten, um neue Kunden zu gewinnen und zu binden. Das SW-Contracting vereint beide Interessen, indem es den Stadtwerken die optimale Lösung bietet, um Ladeinfrastruktur nachhaltig aufzubauen.

Schnelle Umsetzung dank einfachem Kalkulationstool und Beispieldokumenten

Das Kalkulationstool errechnet die passende Contracting-Rate unter Berücksichtigung aller relevanten Parameter

- Einbezug der Investitionskosten (Material und Personal)
- Einbezug der laufenden Kosten (Kapital, Fahrstrom und Betrieb)
- Einbezug von möglichen Rabatten
- Ergebnis: Angebotsrate und Gewinn
- Einfache Bedienbarkeit
- Speichermöglichkeit der Berechnungsprofile

Beispieldokumente für die einfache und schnelle Umsetzung eines individuellen Contracting-Konzepts

- Masterdokument für den Vertrag zwischen Kunde und Stadtwerk
- Whitelabel-Flyer und -Dokumente zur individuellen Anpassung
- Beispieltexthe für die direkte Kundenansprache
- Beispiel-Flyer von Stadtwerken zum Contracting von Ladesäulen

SW-Contracting

Ladesäulen aufbauen und Erträge generieren



Strukturiertes Vorgehen

Mit dem SW Contracting können Sie ganz einfach eine individualisierte Contracting-Rate ermitteln, welche Sie anschließend bei Ihrer Vertragsgestaltung mit einfließen lassen. Bewerben können Sie das Ladesäulen Contracting durch unsere White Label Unterlagen, die wir Ihnen zur Verfügung stellen.

Gewinnbringende Effekte

Durch das Contracting von Ladesystemen wie einer Säule oder Wandladestation können Sie neben der Anzahl Ihrer Ladepunkte und den anfallenden Erträgen auch einen weiteren Imagegewinn erzielen, der Ihre Marktposition stärkt, Ihr Produktportfolio komplettiert und Ihnen die Möglichkeit bietet, Ihre Kunden auf sich ergänzende Produkte oder Dienstleistungen anzusprechen. Des Weiteren gestalten Sie sowohl Ihre Stadt als auch Ihre Region innovativ und umweltfreundlich mit.

Vorteile

Kalkulationstool

- Einbezug aller relevanten Kostengruppen
- Strukturierte Betrachtung / logischer Aufbau der zu berücksichtigenden Faktoren
- Berechnungsgrundlagen können je nach Bedarf angepasst werden
- Speicherbare Berechnungsprofile

Dokumente

- Praxiserprobtes Musterbeispiel
- Denkanstoß für Individualisierung
- Ermöglicht einen schnellen Start in das Thema Contracting

Whitelabel-Unterlagen

- Zielgerichtete Kundenansprache
- Flyer und Datenblätter können individuell angepasst werden
- Alle wichtigen Informationen werden präzise und verständlich zusammengefasst